

Развития торгово-экономических отношений между США и КНР в 2000-е гг.

US – Chinese Relations in the Spheres of Trade and Economy during the 2000s.

Аннотация: В данной статье предпринимается попытка проанализировать комплекс вопросов и противоречий, сложившихся в начале XXI в. в торгово-экономических отношениях между двумя лидерами глобального рынка – США и Китаем.

Ключевые слова: сверхдержавы, инвестиционные потоки, КНР, внешний долг, дефицит торгового баланса, ВТО внутренний рынок, прямые зарубежные инвестиции (ПЗИ), инвестиционный климат, права интеллектуальной собственности, долговые обязательства, инвестиционная привлекательность, дистрибуция, антидемпинговые скандалы.

Наверное, сегодня ни у кого в мире не вызовет сомнение тот факт, что существуют две страны, от которых в большей степени зависит здоровье мировой экономики. Этими странами являются две экономические сверхдержавы США и Китай, два центра силы, и поэтому китайско-американские отношения в области экономики играют важную роль не только для развития их двухсторонних связей, но и мировой экономики. ВВП этих стран стремительно выравнивается, совсем недавно экономика Китая стала второй в мире. Так или иначе, эти две крупнейшие экономики связаны очень сильно между собой, они оказывают и будут оказывать огромное влияние как друг на друга (взаимные инвестиции, экспорт и импорт товаров), так и на глобальную экономику.

Американо-китайские отношения уходят корнями к концу XVIII века. В дальнейшем они переживали как взлеты, так и падения. Но все же надо заметить, что укрепление сотрудничества как в торговле, так и в других сферах приходится на двухтысячные годы, когда Китай был принят в ВТО и стал одним из лидеров глобальной экономики. Соответственно интерес вызывает рост товарооборота между странами и усиление тенденций взаимной зависимости двух крупнейших экономик мира.

В данной статье будут выявлены основные камни преткновения между США и КНР, а также раскрыты причины их возникновения. В первую очередь это будет касаться таких проблем, как возрастание внешнего долга и дефицит торгового баланса США, будет выявлено, как сказывается валютная политика КНР на возрастающие дисбалансы двусторонних связей с США и как американская сторона характеризует это. Будет затронута структура китайско-американской торговли, будет дан анализ дефицита торгового баланса США.

Важным событием в двухсторонних отношениях между странами, стало принятие в ВТО в 2001 г. нового члена КНР, что послужило рывком в отношениях двух государств. В декабре этого же года американский президент подписывает указ о предоставлении КНР на постоянной основе режима нормальных торговых отношений с 1 января 2002 г.

Как результат Китай стал крупнейшим торговым партнером США, а также самым быстрорастущим экспортным рынком Соединенных Штатов.

После этих событий объем китайско-американской торговли с каждым годом все возрастал, и к концу 2008 г. – оборот торговли между странами составлял баснословную сумму в 409 млрд долларов США. При этом объем экспорта был равен 338 млрд долларов, а импорта – 71,5 млрд долларов. В общем, на КНР пришлось около 5,5 % американского экспорта (3-е место) и 16,5 % импорта (1-е место). Для Китая США стали главным партнером по экспорту (18 %) и третьим — по импорту (7 %).¹

На этом этапе отношений явно прослеживался процесс торгового дисбаланса в отношениях двух стран. Товары, сделанные в Китае, стали занимать первое место экспорта в США, например, товары для массового потребления, различные виды пластика, детские игрушки, электротехника и т.д. США же экспортировали в Китай такую высокотехнологичную продукцию, как электротехнику, персональные компьютеры, транспортное оборудование различной направленности, а также продукцию сельского хозяйства, удобрения, химикаты и т.д.

Но несмотря на огромный товарооборот между странами, уже в рамках ВТО возникали проблемные вопросы той или иной направленности. Самой главной проблемой в двухсторонних отношениях конечно же являлось отрицательное сальдо США – 266 млрд дол. на 2008 г., которое продолжает увеличиваться. По мнению американских экономистов, существует нескольких версий, что могло послужить столь огромным диспропорциям в китайско-американском торговом обороте. Рассмотрим самые существенные из них и попытаемся дать аргументированные ответы:

1. *Заниженный курс юаня.* Если проанализировать торгово-экономические отношения Китая и США в ретроспективе, то мы увидим, что торговый дисбаланс между странами начал возникать уже в середине 80-х годов XX века, а тогда курс юаня был завышен по отношению к доллару. Другой пример: с 2005-2008 гг. происходило укрепление юаня, но торговый дефицит США с Китаем вырос на 30,1%. Профицит торгового баланса Китая за это время увеличился с 103 млрд до 297 млрд (191%) дол. Для самих же США укрепление юаня конечно могло послужить ростом американской экономики и увеличением экспорта американских товаров в Китай, но на не продолжительный период. Да и к тому же у Китая просто снизится потребность скупать казначейские облигации США, что несомненно вызовет повышение процентных ставок в США. В добавок возможное укрепление юаня может вызвать рост потребительских цен, что понизит уровень жизни и благосостояние простых американцев. Компании импортирующие различное сырье и комплектующие несомненно столкнутся с ростом издержек, что скажется на их конкурентоспособности на мировом рынке. Снизятся объемы продаж американских компаний, а вместе с тем и налоговые поступления в американский бюджет.

Необходимо также отметить, что несмотря на увеличивающийся торговый дисбаланс в сторону Китая, американский экспорт в 2000 - 2005 гг. в КНР возрос на 160 %, хотя аналогичный показатель для других государств - партнеров Соединенных Штатов Америки составил 10 %.

¹ Витковский С. В. Торгово-экономическое взаимодействие между США и КНР: достижения и противоречия // Журнал международного права и международных отношений. – 2010. - № 1. – 39 с.

Благодаря быстрому росту экспорта в Китай, американская сторона оказалась в выгодном положении от растущей экономики КНР. Различные американские штаты получили реальную прибыль. Среди 50 штатов в пятерку ведущих экспортных рынков 40 штатов входит Китай. На протяжении десяти лет, объем экспорта товаров производственной отрасли США и сельскохозяйственной продукции вырос на 330%, намного превысив аналогичный показатель в другие регионы, который находится на отметке 29%. Китай стал самым крупным и единственным зарубежным потребителем соевых бобов и хлопчатника, которые производятся в США, а также важным экспортным рынком механической и электротехнической продукции, в том числе автомобилей и самолетов.²

2. *Тщательное и жесткое лицензирование властями США товаров на экспорт.* В США органы, отвечающие за выдачу лицензий на экспорт продукции, как правило удовлетворяют больше 80 % поданных заявок. Таким образом, данный пункт не может выступать причиной дисбаланса двух стран. Отказы же связаны в основном с высокотехнологичной продукцией, которая может стать доступной потенциальному сопернику, каким является усиливающийся Китай.

3. *Низкая оплата труда в Китае.* Безусловно низкая оплата труда снижает издержки обращения, и цена за товар будет ниже, чем у конкурентов. Но дело здесь совсем в другом, а именно, несмотря на низкую заработную плату, китайские рабочие организованы и квалифицированы. Учебные заведения после реформ в образовании выпускают миллионы специалистов по всем направлениям. Вдобавок в Китае имеется отличная инфраструктура, способствующая вместе с невысокой оплатой труда привлекать инвесторов в КНР. Для примера можно взять страны Африки, уровень жизни и, соответственно, оплата труда гораздо ниже, чем в Китае, но отсутствие квалифицированных кадров и инфраструктуры делает не привлекательными эти страны для инвестиций.

4. *Китай стал мировой фабрикой по производству товаров, и, как следствие, образовался огромный дисбаланс в китайско-американских отношениях.* Хочется отметить, что больше 50 % экспорта из Китая в 2000-е являлись товары, сделанные из иностранных деталей. Китай, как и Запад, все чаще переносит свои мощности в регионы с более дешевой рабочей силой (как правило это страны Юго-Восточной Азии). Таким образом, Китай сумел объединить весь потенциал всей Юго-Восточной Азии, экспортируя товары, которые были произведены в иных странах, но прошедшие конечную стадию сборки в Китае.³

Кроме огромного дисбаланса в товарообороте у США и КНР имеется и ряд других проблемных вопросов экономического характера. Эти проблемные вопросы были составлены Управлением торгового представительства США по соблюдению Китаем правил ВТО. Вот, лишь некоторые из них:

- неспособность правительства Китая эффективно обеспечивать защиту прав интеллектуальной собственности;
- промышленная политика и национальные стандарты, которые являются дискриминационными для иностранных компаний;

² Цуй Пэн. США получают огромную выгоду от торгового экономического сотрудничества с КНР // Онлайн газета «Жэньминь Жибао» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL:<http://paper.people.com.cn/rmrb/html/2011-01/17/nw.D1..> (дата обращения: 07.01.16).

³ Витковский С. В. Торгово-экономическое взаимодействие между США и КНР: достижения и противоречия // Журнал международного права и международных отношений. – 2010. - № 1. – 39 с.

- ограничение прав в сфере торговли и дистрибуции (особенно в отношении прав интеллектуальной собственности, таких как фильмы, книги и музыка);
- дискриминационные и непредсказуемо изменяющиеся санитарно-гигиенические нормы в отношении импортных товаров (особенно в отношении сельскохозяйственных товаров);
- проблема качества китайской продукции;
- обременительные правила и ограничения в сфере услуг, а также неспособность обеспечить прозрачность законов и норм.⁴

Все эти нарушения выражались в виде жалоб, которые США направляли в комиссию ВТО по урегулированию споров, некоторые претензии были удовлетворены.

Главным источником возникших споров с США и неисполнения Китаем, взятых на себя в рамках ВТО обязательств является незаконченный переход КНР к свободной рыночной экономике. Конечно же, в Китае присутствует частный свободный сектор и рыночные механизмы управления, но роль государства и государственных предприятий в экономике КНР пока еще превалирует.

Тем не менее, не смотря на неисполнение Китаем ряда обязательств ВТО и другим перегибам, все же необходимо отметить, что программа либерализации экономики и увеличение ее открытости положительно сказались на многих областях деятельности, как предоставление услуг, защита прав интеллектуальной собственности, торговля промышленными товарами, унификация законодательной базы, в частности, таможенных и налоговых норм. После того, как КНР была принята в ВТО, китайский рынок стал более открытым для внешней конкуренции, что не могло не сказаться на инвестиционной привлекательности Китая. К примеру, 272 млрд дол. – столько привлекла КНР прямых иностранных инвестиций в 2008 г. В инвестиционной политике Китая США заняли лишь пятую строчку после Гонконга, Тайваня, Японии, Сингапура с суммой инвестиций 3 млрд дол. (3,2 %). Китай в 2008 г. инвестировал за рубеж 148 млрд, из них лишь 300 млн было инвестировано в экономику США.⁵ Согласно статистическим данным Министерства коммерции КНР, до конца 2010 года насчитывалось более 59 тысяч американских инвестиционных проектов в Китае, фактические инвестиции составили 65 млрд. 223 млн. долларов. Китай постепенно стал центром прибыли для многочисленных инвестиционных предприятий США. Согласно исследовательскому докладу, опубликованному в прошлом году китайско-американской торговой палатой, в 2009 году 71 % американских предприятий, которые работают в Китае, получили выгоду. Прибыль 46 % компаний США на китайском рынке оказалась выше общего аналогичного показателя в мире.

Кроме того, на протяжении 10 лет с момента вступления КНР в ВТО инвестиции американских предприятий были вложены в 100 отраслей сектора услуг, которые Китай обещал открыть. В бухгалтерии, банковской сфере, страховании, в области ценных бумаг, торговой отрасли – США получает большую прибыль от предприятий, занятых в обслуживающем секторе в Китае, они ведут неплохой бизнес.⁶

Еще один пример сигнализирующий, что Китай меняется в лучшую сторону: исходя из данных Торговой палаты США, в 1999 г. только 24% опрошенных иностранных

⁴ 2010 Report to Congress On China's WTO Compliance [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/s-wto-compliance> (дата обращения: 07.01.2016).

⁵ Витковский С. В. Торгово-экономическое взаимодействие между США и КНР: достижения и противоречия // Журнал международного права и международных отношений. – 2010. - № 1. – 39 - 40 с.

⁶ Цуй Пэн. США получают огромную выгоду от торгово-экономического сотрудничества с КНР // Онлайн газета «Жэньминь Жибао» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL:<http://paper.people.com.cn/rmrb/html/2011-01/17/nw.D1..> (дата обращения: 07.01.16).

компаний заявили, что им открыт китайский рынок, а в 2005 г. уже 72% респондентов признали, что они имеют доступ на рынок товаров и услуг Китая.⁷

Проанализировав причины огромного дисбаланса в торгово-экономической сфере в китайско-американских отношениях, можно сделать вывод, что он вызван, конечно же, комплексом причин: экономических, политических, психологических и даже информационных. К сожалению, по мере усиления Китая эта проблема в США приобретает ярко выраженный политический и идеологический характер. Что не может не сказываться отрицательно на двухсторонних отношениях США и КНР. Всем хорошо известны экономические антидемпинговые скандалы между странами, постоянные двухсторонние жалобы направленные в комиссию ВТО и т.д. Политические противоречия вызваны главным образом проблемой статуса Тайваня и продажей США Тайваню современных видов вооружения. Психологические проблемы вызваны усилением китайского капитала в самих США. В частности, беспокойство американцев вызывает тот факт, что Китай постепенно превратился в главного держателя долговых обязательств Казначейства США, которые тем самым пытается покрыть все возрастающий дефицит государственного бюджета. Попытки китайских компаний приобрести американские компании, вызывают бурю негодования переходящую порой в истерию, например, попытка в 2005 г. китайской нефтяной компанией купить американскую нефтяную фирму Uposal. Иногда китайские компании попросту не допускаются к участию тендерах ввиду угрозы национальной безопасности. И таких примеров очень много. Конечно, ряд из этих опасений возможно имеют под собой резонные основания, некоторые же искусственно раздуты.

США сегодня самое развитое и сильное государство в мире, а КНР – самая динамичная развивающаяся экономика мира, в перспективе самый крупный рынок. Китайско-американский симбиоз приносит большую выгоду обеим партнерам. В процессе экономической глобализации часто интересы Китая и США сталкиваются, что приводит взаимным упрекам, недоверию и разногласиям.

Хочется верить, что отношения между двумя крупнейшими экономиками мира будут развиваться поступательно и позитивно, что скажется на улучшении мировой экономики, и ускорят ее рост. Таким образом, симбиоз двух главных локомотивов поможет скорее справиться с последствиями мирового экономического кризиса конца 2000-х гг.

⁷ Мозиас П.М., Яковлева В.В. Внешнеторговая политика Китая после присоединения к ВТО //Журнал мировая экономика и международные отношения. – 2009.- №12. – 64 с.