

ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ФИЛИАЛА ОАО «ПРИМАВТОДОР» «ЛАЗОВСКИЙ»

Литвинова Татьяна Павловна

студентка 4 курса, Дальневосточный федеральный университет (ДФУ)

филиал г. Находка, РФ, г. Находка

Научный руководитель: Заярная Ирина Александровна

канд. экон. наук, доцент, профессор РАЕ, Дальневосточный федеральный

университет (ДФУ) филиал г. Находка, РФ, г. Находка

В условиях существующей рыночной экономики эффективность производственной и финансовой деятельности предприятия выражается в его финансовых результатах. Согласно экономическим словарям, «финансовый результат – это выраженный в денежной форме экономический итог хозяйственной деятельности предприятия в целом и его отдельных структурных подразделений» [1]. При этом нужно иметь в виду, что система финансовых результатов включает в себя абсолютные и относительные показатели эффективности деятельности предприятия. К абсолютным показателям относится прибыль, а к относительным – рентабельность.

Тот размер чистого дохода, который предприятие получит непосредственно после реализации своей продукции, и будет являться его прибылью [2, с. 257]. Другими словами, в количественном выражении прибыль представляет собой положительную разницу между доходами и расходами предприятия. Рентабельность, в свою очередь, это относительный показатель соотношения произведенного продукта и затрат на его производство, то есть результат экономической эффективности предприятия.

Как прибыль, так и рентабельность характеризуют все стороны хозяйственной деятельности предприятия: прибыль показывает экономический эффект, полученный в результате его деятельности; рентабельность же более полно определяет окончательные результаты хозяйствования, демонстрируя

сопоставление суммы полученной прибыли с использованными ресурсами предприятия.

Оба показателя финансовых результатов предприятия имеют большое значение для характеристики эффективности деятельности предприятия. Так, прибыль выступает важнейшим фактором стимулирования производственной деятельности предприятия, создает финансовую основу для ее расширения, а также для удовлетворения социальных и материальных потребностей трудового коллектива. Показатель рентабельности же дает возможность оценить эффективность управления предприятием и служит одним из критериев правильности и рациональности принимаемых управленческих решений, а от этих решений зависит получение высокой прибыли и достаточного уровня доходности предприятия.

То, что величина прибыли и уровень рентабельности зависят от производственной, снабженческой, сбытовой и коммерческой деятельности предприятия и его отдельных подразделений, подтверждается анализом финансовых результатов филиала ОАО «Примавтодор» «Лазовский», итог которого продемонстрирован в таблицах 1 и 2.

Таблица 1 - Анализ финансовых результатов филиала «Лазовский» за 2011-2013 гг. в ценах текущего периода, руб.

№ п/п	Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.	Отклонение			
					абсолютное		относительное	
					2013 г. к 2011 г.	2013 г. к 2012 г.	2013 г. к 2011 г.	2013 г. к 2012 г.
1	Выручка-нетто	48067429	56192668	78704211	30636782	22511543	63,7	40,1
2	Маржинальная прибыль	4361288	9362101	15582679	11221391	6220578	257,3	66,4
3	Прибыль (убыток) от продаж	-9363053	2449641	15582679	24945732	13133038	-266,4	536,1
4	Брутто-прибыль (убыток)	-9860364	2715006	15407641	25268005	12692635	-256,3	467,5
5	Чистая прибыль (убыток) от обычной деятельности	-7193325	2649599	15255077	22448402	12605478	-312,1	475,8

Таким образом, наблюдается рост всех указанных в таблице 1 видов прибыли, но в нашем случае его нельзя считать показателем эффективности работы филиала «Лазовский», так как произошло это за счет увеличения себестоимости выполненных предприятием работ и снижения объема данных работ, что считается отрицательными факторами.

На повышение показателя себестоимости выполненных предприятием работ повлияли, в том числе, такие показатели, как: увеличение затрат на производство, отставание темпов роста производительности труда от темпов роста среднемесячной заработной платы и другие [2, с. 252].

А объемы выполненных работ снизились в основном по причине сокращения финансирования головным предприятием ОАО «Примавтодор» своего филиала «Лазовский», как структурного подразделения. Полагаю, что помимо указанной внешней причины, на сокращение объемов работ влияет и внутренняя причина: в Лазовском районе Приморского края нет других дорожно-строительных предприятий, кроме указанного филиала; это исключает конкуренцию на данном рынке в границах района, что не способствует заинтересованности в поисках заказчиков и расширении рынков сбыта.

В таблице 2 приведен анализ рентабельности предприятия, характеризующий эффективность работы филиала с различных позиций.

Таблица 2 - Анализ рентабельности филиала «Лазовский» за 2011-2013 гг.

№ п/п	Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.	Абсолютное отклонение	
					2013 г. к 2011 г.	2013 г. к 2012 г.
1	Рентабельность производства, %	-	5,2	24,7	3,3	19,5
2	Рентабельность основных средств, %	-	7,1	44,6	26,8	37,5
3	Рентабельность продаж, %	-	4,4	19,8	0,3	15,4
4	Рентабельность активов, %	-	1,2	5,7	2,1	4,5

Как видно, в данном случае также наблюдается увеличение всех показателей, но причина этого роста всё в том же увеличении себестоимости выполненных предприятием работ.

Таким образом, полагаю, что при общей положительной динамике финансовых результатов филиала ОАО «Примавтодор» «Лазовский», в их основе лежат отрицательные факторы в виде роста себестоимости выполненных работ и снижения объемов производства. Для эффективности работы предприятия было бы значительно лучше, если бы факторами, влияющими на формирование финансовых результатов, были бы: увеличение объемов работ и снижение их себестоимости, в том числе за счет уменьшения затрат.

Исходя из вышеизложенного, филиалу «Лазовский» следует принимать необходимые меры для разработки путей улучшения финансовых результатов.

Представляется, что решением этих задач могут стать следующие шаги.

1. Стремление к повышению роста производительности труда и снижению трудоемкости выполняемых работ. Этого можно достичь, если улучшать использование производственных фондов, обеспечить предприятие современной дорожно-строительной техникой, заменить и модернизировать устаревшее оборудование, максимально механизировать и автоматизировать производственные процессы, внедрять прогрессивные технологии ведения работ. Все эти мероприятия позволят не прибегать к увеличению численности работающих на предприятии, а значит - снизятся расходы на заработную плату.

2. Решение вопроса о квалифицированных кадрах также является немаловажным, поскольку стабильный состав кадров - это важное условие роста производительности труда и эффективности производства. Поэтому необходимо уделять должное внимание кадровой политике, а именно: повышать квалификацию своих кадров, уменьшать необоснованные доплаты к заработной плате, сокращать численность административно-обслуживающего персонала, улучшать организацию производства и труда, ликвидировать неэффективное расходование рабочего времени и простоев.

3. Необходимо проводить планомерную работу по уменьшению затрат на производство. В первую очередь, следует повысить качество дорожно-строительных и ремонтных работ, так как допущенный брак всегда приводит к

частым ремонтам, а значит, увеличиваются расходы на приобретение и транспортировку исходных строительных материалов и конструкций для проведения дополнительных работ. Требуется улучшать использование оборудования и сокращать расходы на его содержание и эксплуатацию, а также эффективнее использовать технику и механизмы, которые временно не задействованы в дорожно-строительных работах, путем сдачи их в аренду другим лицам. Помимо этого необходимо проводить мероприятия по экономии расходования топлива и электроэнергии, а также изыскивать возможности удешевления стоимости транспортировки исходных материалов к месту выполнения дорожно-строительных работ. Для уменьшения затрат следует заниматься поиском новых поставщиков, которые могут предложить более приемлемые цены на исходные строительные материалы и конструкции для дорожно-строительных и ремонтных работ. Обязательным условием, на мой взгляд, является выполнение всех своих обязательств перед третьими лицами по заключенным договорам и перед государством по уплате налогов и сборов во избежание дополнительных затрат на выплаты штрафа, пени, неустойки. А также следует снижать неоправданные непроизводительные расходы и потери.

Подводя итог, полагаю, что для использования установленных в ходе данного исследования путей улучшения финансовых результатов предприятия необходимо разрабатывать организационно-технические мероприятия и планомерно применять их на практике. Это должно позволить повысить эффективность работы филиала ОАО «Примавтодор» «Лазовский».

Литература

1. Куликов И. М., Рябова Т. Ф. Глобальная экономика. Энциклопедия [Электронный ресурс] // М. Финансы и статистика. 2011. URL: <http://vocable.ru/dictionary/1019367/word/rezultat-finansovyj> (дата обращения 28.10.2014).
2. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г. В. Савицкая. М. : Инфра-М, 2011. 536 с.