

Соболева Елена Андреевна,
студентка 5 курса института естествознания и экономики
Оренбургского государственного педагогического университета

Руководитель: Седова Анна Владимировна,
кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономической теории и
прикладной экономики
Оренбургского государственного педагогического университета

К вопросам о понятии инновационного потенциала региона и неоднозначности его оценки

Инновационный потенциал региона является важным составляющим будущего самого региона и страны в целом. Для осуществления инновационной деятельности, которая играет огромную роль в развитии экономики и является одним из основных факторов экономического роста, необходимо наличие инновационного потенциала. Именно поэтому актуальным является рассмотрение инновационного потенциала региона.

Таким образом, перед нами стоит цель проанализировать следующие две проблемы: (1) что есть инновационный потенциал региона и (2) как его оценивать.

Прежде чем перейти к понятию инновационного потенциала региона, для начала рассмотрим такие понятия, как потенциал и инновации.

В переводе с латинского языка потенциал означает «сила», «возможность».

В большом энциклопедическом словаре есть следующие определения.

1) В прямом смысле «потенциал – понятие, характеризующее широкий класс физических силовых полей и вообще поля физических величин, представляемых векторами»; например, потенциал силы притяжения [7].

2) В переносном смысле «потенциал - источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть использованы для решения какой-либо задачи, достижения определенной цели; возможности отдельного лица, общества, государства в определенной области, например, экономический потенциал» [7].

По словарю Ушакова значение данного понятия в переносном смысле более уже: «совокупность средств, условий, необходимых для ведения, поддержания, сохранения чего-нибудь». В качестве примера приводится политический потенциал [8].

Согласно толковому словарю Ожегова под потенциалом в переносном значении принято понимать «степень мощности в каком-нибудь отношении, совокупность каких-нибудь средств, возможностей». Ожегов приводит следующие примеры: военный потенциал, ядерный потенциал, духовный потенциал человека» [9].

Из рассмотренных определений можно сделать следующий вывод: в первую очередь, потенциал является физическим понятием, также он используется в переносном смысле. Данное понятие шире понятия инновационный потенциал. Мы выделили следующие общие признаки, характеризующие данный термин:

- наличие средств, возможностей, условий;
- достижение определенных задач, целей на основании использования средств, возможностей, условий.

Теперь определим, что такое инновации.

В переводе с английского инновация означает «нововведение», «ввод новшества».

Ряд ученых определяет инновации пространно: одни - как «материализованный результат, связанный с осуществлением инвестиционной деятельности», другие – как «результат деятельности по обновлению предыдущей деятельности» [2;6].

Остановимся на определении инноваций Й. Шумпетера.

По Шумпетеру к инновациям можно отнести:

- новый товар или товар с новым полезным качеством;
- новый метод производства;
- новые рынки;
- новый источник факторов производства;
- новый тип организации [5].

Трактовка инноваций Шумпетера, на наш взгляд, является более полной, так как инновация здесь рассматривается не только как какой-то конкретный новый предмет, с новыми свойствами, но и как новый способ создания, новое место купли-продажи, новое сырье, измененный тип организации производства.

Таким образом, если потенциал – это наличие возможностей, направленных на достижение определенных целей; инновации – это нововведения, представленные в качестве конкретного товара, сырья, метода, организации производства, рынка сбыта, то, что есть инновационный потенциал региона?

Существует множество определений инновационного потенциала как самостоятельной экономической категории, также как конкретного экономического субъекта (предприятия, региона, страны).

Инновационный потенциал региона вызывает наибольшее число разногласий.

Одни ученые (Касатая И.Л., Гунин В.Н., Алексеев С.Г. и др.) считают, что в основе данного понятия лежат экономические ресурсы, благодаря наличию которых регион способен осуществлять инновационную деятельность [3].

Вторая группа (Фримен, Шляхто И.В., Николаев А.И. и др.) ученых рассматривает инновационный потенциал региона в виде системы факторов и условий, определяющих инновационную деятельность [3;4].

Третья группа ученых (Маскайкин Е.П., Арцер Т.В.) считает, что данная экономическая категория есть процесс по формированию, развитию, использованию инновационных ресурсов [3].

На наш взгляд:

- во-первых, основу понятия инновационного потенциала региона составляют экономические ресурсы, то есть возможности, условия, благодаря которым может осуществляться инновационная деятельность в регионе;

- во-вторых, все эти экономические ресурсы объединены в подсистемы, то есть они взаимосвязаны между собой и образуют систему – инновационный потенциал региона;

- в-третьих, инновационный потенциал региона – есть сам процесс по его созданию, развитию и использованию.

То есть, истолковывая данное понятие, необходимо учитывать все его стороны.

Исходя из выше сказанного, можно сделать следующий вывод: среди ученых нет единого мнения по трактовке инновационного потенциала региона. Одни рассматривают данную экономическую категорию как систему, другие как процесс, третьи как совокупность ресурсов.

В связи с этим возникает множество расхождений в подходах к оценке инновационного потенциала региона.

Мы рассмотрели четыре основных, на наш взгляд, подхода.

Первый подход – ресурсный – проводится количественная оценка экономических ресурсов региона, позволяет проследить изменение данного потенциала во времени. Данный подход несовершенен потому, что не учитывает, кроме ресурсов, другие факторы, условия создания инновационного потенциала, не позволяет проводить сравнительный анализ одного региона с другими [1;3].

Второй подход – системный – инновационный потенциал оценивается как система, которая состоит их подсистем следующих потенциалов: производственно-технологического; кадрового; информационного; финансового; научно-технического; организационного; управленческого.

При этом подходе, оценивая инновационный потенциал региона, можно проследить взаимосвязь подсистем потенциалов, но нет возможности оценить его как непрерывный процесс [3].

Третий подход – процессно-результативный – инновационный потенциал оценивается как непрерывный процесс по его созданию, развитию, применению, а также оценивается конечный результат реализации инновационных возможностей, но соответственно нет возможности проследить взаимосвязь подсистем потенциала [1;3].

Четвертый подход – интегрированный – всесторонняя оценка инновационного потенциала. Данный подход имеет много преимуществ: позволяет проводить количественную оценку, что обеспечивает объективность, сравнительный анализ одного региона с другими. Но этот подход вызывает много сложностей: сложность в установлении меры готовности региона к инновациям, сложность расчета некоторых показателей [3].

Наиболее «адекватный», по нашему мнению – интегрированный подход, не смотря на его сложности, потому что: во-первых, данный подход позволяет осуществить относительно полную оценку; во-вторых, мы считаем, что инновационный потенциал региона нужно оценивать с разных сторон (как ресурсный подход, как систему, как процесс).

Таким образом, в настоящее время существуют разные подходы к оценке инновационного потенциала региона, со своими преимуществами и недостатками, но пока нет одного совершенного подхода, который позволил бы проводить эффективную оценку данной экономической категории.

Итак, в рассмотренных нами проблемах основными задачами остаются – прийти к единому мнению по поводу понятия инновационного потенциала региона и найти оптимальный подход к его оценке.

Литература:

1. Корнилов Д.А., Беляев О.Г. Оценка инновационного потенциала региона // Экономика, инновации и менеджмент. – 2012. - №3. С. 254-261.
2. Марченкова Л.М. Что можешь ты?.. // Российское предпринимательство. – 2008. - №2 (2). С 4-8.
3. Прокофьев К.Ю. Инновационный потенциал региона: сущность, структура // Региональная экономика: теория и практика. – 2013. - № 30 (309). С. 12-18.
4. Шляхто И.В. Оценка инновационного потенциала региона // Управление общественными и экономическими системами. – 2007. - №1. С. 1-7.
5. Шумпетер Й.А. Теория экономического развития. – М.: Директмедиа Паблишинг, 2008. С. 148-431.

6. Быковский В.В. Организация и финансирование инноваций. – Тамбов: ТГТУ, 2006. С. 7-9.

7. Большой Энциклопедический словарь

URL: <http://www.vedu.ru/bigencdic/49861/> (дата обращения: 14.12.2013).

8. Толковый словарь Ушакова онлайн

URL: <http://ushakovdictionary.ru/word.php?wordid=55068> (дата обращения: 14.12.2013).

9. Толковый словарь Ожегова онлайн

URL: <http://slovarozhegova.ru/word.php?wordid=23032> (дата обращения: 14.12.2013).