

Общество с ограниченной ответственностью как организационно-правовая форма ведения бизнеса

Гражданский кодекс Российской Федерации устанавливает организационно-правовые формы ведения бизнеса. Так, в соответствии с ГК РФ, предпринимательской деятельностью можно заниматься без образования юридического лица (то есть, на правах индивидуального предпринимателя), а так же с образованием специальных коммерческих организаций: хозяйственных товариществ и обществ.

Так, хозяйственные товарищества бывают полные и коммандитные, а хозяйственные общества подразделяются на

- Общества с ограниченной ответственностью;
- Общества с дополнительной ответственностью;
- Акционерных обществ (открытых и закрытых).

Кроме того, Гражданский кодекс отдельно выделяет производственные кооперативы, как форму организации предпринимательской деятельности.

Каждая из этих форм ведения бизнеса имеет свои преимущества и недостатки. Данная же статья посвящена исследованию общества с ограниченной ответственностью, его экономической эффективности по сравнению с другими организационно-правовыми формами предпринимательства в той или иной ситуации. Сравнение же преимущественно будет проходить между обществом с ограниченной ответственностью с одной стороны, а так же предпринимательской деятельностью без образования юридического лица и акционерным обществом с другой.

В первую очередь необходимо определить особенности общества с ограниченной ответственностью, отличающие его от других форм предпринимательской деятельности. К ним относятся следующие:

- Общество с ограниченной ответственностью юридически отделено от своих создателей и участников. То есть, ООО – это самостоятельный субъект хозяйственной деятельности;
- Учредители и участники не несут ответственности по долгам общества, так же, как и общество не ответственно по обязательствам своих учредителей. Иными словами, кредитор не может предъявить требования к обществу, владельцем, или одним из владельцев которого является его должник. С другой стороны, на имущество участника общества так же не может быть обращено взыскание по долгам этого общества;
- Имущество общества создается на основе вкладов учредителей. Имущество, переданное обществу при его создании, перестает быть собственностью учредителя общества. ООО владеет, пользуется и распоряжается имуществом самостоятельно. С другой стороны, у учредителя общества с момента передачи этого имущества возникает право собственности на долю в обществе.

Таким образом, ООО в отличие от ИП является менее рискованной для предпринимателя формой предпринимательства. Регистрируясь в качестве индивидуального предпринимателя, бизнесмен осознает, что в случае провала его коммерческих начинаний, ему придется нести ответственность ВСЕМ своим имуществом, до последней копейки. С другой стороны, если предприниматель решает зарегистрировать общество с ограниченной ответственностью, он устанавливает определенный лимит, фиксированную сумму, больше которой он не потеряет даже при самом печальном стечении обстоятельств. Такой суммой является его доля в уставном капитале.

Общество с ограниченной ответственностью является эффективным инструментом совместного ведения бизнеса. Так, ООО предполагает детальное и четкое установление взаимных прав и обязанностей партнеров,

отношений собственности и так далее. Иными словами, в отличие от разного рода союзов и ассоциаций индивидуальных предпринимателей, не имеющих, как правило, правового обеспечения и регулирования, общества с ограниченной ответственностью позволяют упорядочить совместное ведение предпринимательской деятельности несколькими бизнесменами.

Кроме того, общество с ограниченной ответственностью имеет серьезный потенциал для привлечения инвестиций, который, разумеется, очень сильно уступает возможностям акционерных обществ.

Как правило, собственных средств индивидуального предпринимателя не хватает в определенный момент времени для увеличения мощности фирмы. Отсюда возникает объективная необходимость в привлечении дополнительных средств. Существует два варианта такого привлечения: взять необходимую сумму в кредит, либо искать инвестора. Кредит в современных российских условиях вещь очень дорогая, к тому же не каждый банк согласится выдать необходимую сумму. Очевидно, что гораздо эффективнее с экономической точки зрения поиск инвесторов.

При этом, размещение акций не всегда возможно и эффективно. В этом случае создается совместное предприятие с несколькими партнерами, которое и регистрируется на правах общества с ограниченной ответственностью. Кроме того, долю в обществе можно смело продать в случае надобности.

Помимо существенных преимуществ в некоторых экономических ситуациях, общество с ограниченной ответственностью так же имеет и серьезные недостатки.

Так, к примеру, политика государства по отношению к ООО, да и другим юридическим лицам заметно менее лояльна, нежели к индивидуальным предпринимателям. Это объясняется, в частности, колоссальной разницей в размерах административных штрафов и т.д.

Кроме того, юридические лица, заметно уступают индивидуальным предпринимателям в потенциальных возможностях налогового планирования.

В конце концов, коммерческая деятельность без образования юридического лица более гибкая, нежели предпринимательство на правах юридических лиц, в том числе общества с ограниченной ответственностью.

Иными словами, общество с ограниченной ответственностью имеет существенный потенциал экономической эффективности, по сравнению с другими организационно-правовыми формами. Однако, этот потенциал проявляется лишь в определенных случаях, в соответствующей хозяйственной среде. Таким образом, выбор организационно-правовой формы предпринимательства зависит в первую очередь от сложившейся экономической ситуации.