

Одна из системных задач государственного управления – это управление развитием экономики.

Развитие экономики – это увеличение устойчивости экономической системы страны к влиянию мировых экономических кризисов и к колебанию цен на основные виды сырья. Инновации, как нововведения, способствующие развитию экономики.

Инновация – это освоение новых технологий производства товаров и услуг, обеспечивающих выход на новые рынки сбыта и/или значимый в масштабах предприятия или отрасли прирост доходов. В частности, инновация может быть понята как повышение уровня технологического передела. Если отрасль в своем развитии достигает таких вершин, что создает уровни технологического передела или виды изделий для конечных потребителей, которые не производят отрасли-конкуренты в других странах, то эта отрасль экономики страны становится ведущей в мировой экономике.

Инновационная экономика – это экономика, восприимчивая к инновациям. Термин «восприимчивость к инновациям», хотя и кажется интуитивно понятным, требует уточнения.

Экономика страны восприимчива к инновациям тогда и только тогда, когда:

Существуют значительные по размерам венчурные фонды, созданные специально для инвестирования средств в создание опытно-экспериментальных производств.

2) Банкам целенаправленно и на постоянной основе выделяются средства для кредитования на льготных условиях (2-4% годовых) малого и среднего бизнеса при условии, что малый и средний бизнес будет развивать инновационное производство.

3) Налоги, собранные с малого и среднего бизнеса, остаются в распоряжении местных бюджетов.

4) Существует благоприятная налоговая система для производственных предприятий.

5) Государство создает и поддерживает открытый для всех действующих предприятий информационный фонд, который регулярно обновляется новыми маркетинговыми исследованиями с описанием ниш мирового рынка, которые может занять отечественный бизнес, новыми публикациями о технологиях производства, новостями о достижениях отечественных предприятий во внедрении инноваций.

6) Государство создает, поддерживает и передает в управление построенные технопарки, бизнес-инкубаторы и другие инновационно-производственные комплексы, в которых формируется инфраструктура, необходимая для возникновения там экспериментальных производств.

7) Государство осуществляет эффективную политику кадрового отбора людей, вовлеченных в процесс внедрения инноваций и развития экономики.

С нашей точки зрения, подход, предложенный в этой статье, позволяет организовать развитие экономики как эффективную деятельность в мировых масштабах.

В ближайшее двадцатилетие структура мировой экономики претерпит существенные изменения. Согласно большинству известных долгосрочных прогнозов, развивающиеся экономики, не создававшие и 20% мировой добавленной стоимости 20 лет назад, через 20 лет будут создавать не меньше половины мирового валового продукта (ВВП). ВВП на душу населения в развивающихся экономиках Азии, где проживает 2.5 млрд. чел., вырастет с уровня развитых стран в 1950 г. до уровня развитых стран в 1990 г.

Можно выделить три долгосрочных тенденции, определяющих условия развития мировой экономики на рассматриваемом горизонте.

Во-первых, это глобальное старение населения, которое сначала охватит развитые страны, а в следующем десятилетии - и Китай.

Во-вторых, это повышение благосостояния домохозяйств крупных развивающихся экономик, в том числе самых крупных.

Этот процесс для предыдущих успешных случаев модернизации (Япония, Южная Корея, Тайвань) предопределил переход от структуры развивающейся к структуре разви-

той экономики. В Китае этот процесс уже начался, а в Индии и других развивающихся экономиках ЮВА может начаться в следующем десятилетии.

В-третьих, это перенос технологического уклада современной экономики на развивающиеся экономики. Стремительное развитие средне- и высокотехнологичных отраслей развивающихся экономик подразумевает пространственный перенос технологического уклада, сложившегося уже в 1980-ые, за пределы развитых стран. Вывод в развивающиеся страны предыдущего поколения технологий, в первую очередь в области транспорта, также продолжается.

Помимо глобальных трендов, действие которых при отсутствии шоковых потрясений мирового масштаба будет неизменным, развитие ситуации будет определяться путями решения ряда существующих средне- и долгосрочных проблем в мировой экономике. Последствия решения этих проблем для целей данной работы будут рассматриваться через призму отношений между центрами мировой экономики.

В мире присутствуют примерно три равновеликих центра мировой экономики: это США, ЕС и группа «развивающихся экономик» во главе с Китаем.

Следующее десятилетие США начинают с значительным дефицитом бюджета (10.8% ВВП в 2011 г.). Но быстро растущий долг американского правительства в течение последнего десятилетия дополняется стабильной финансовой позицией; банковского и Корпоративного сектора и устойчивым ростом производительности труда. Поэтому стратегию корпоративного сектора и правительства имеет смысл рассматривать отдельно.

Перед правительством США стоят две задачи - снизить давление процентных платежей на бюджет (возможно, и путем явной или неявной реструктуризации долга) и сохранить высокую конкурентоспособность национальных компаний на ключевых высокотехнологичных рынках.

Одним из инструментов одновременно финансового оздоровления и повышения конкурентоспособности может стать программа повышения эффективности и результативности сети бюджетных учреждений в США.

С точки зрения корпораций, США обладают огромным инновационным и институциональным потенциалом (включая очень гибкий рынок труда и высокообразованную рабочую силу<sup>38</sup>), который успешно используется для получения конкурентных преимуществ на рынках продукции с высокой добавленной стоимостью (например, рынках информационных технологий, медицинских препаратов и техники, рынках деловых услуг).

В противоположность правительству, американские (транснациональные) корпорации сейчас весьма конкурентоспособны, но рынок США для них не выглядит перспективным. Поэтому роль международных подразделений этих компаний (в первую очередь - подразделений развивающихся рынков) будет усиливаться и в дальнейшем, хотя появление новой технологической волны приостановит эту тенденцию.

Важно, что основными конкурентами этих фирм выступают не компании с развивающихся рынков, а европейские и японские компании. В развивающихся экономиках пока не насыщены рынки высокотехнологичных и сложных в производстве продуктов - в том числе рынки медикаментов и информационных технологий. Судя по темпам прироста объема этих рынков, именно они станут полем для конкуренции в будущем.

Положение ЕС зависит от позиции США, которые для представляются не столько стратегическим партнером, сколько основным конкурентом за статус инновационного и институционального лидера.

Формирование единой стратегии развития позволит осуществлять взвешенную фискальную политику и снять существующие структурные барьеры для конкуренции на ряде рынков, в том числе создав единый рынок труда и реструктурировав системы социальных обязательств в крупнейших экономиках зоны евро (Франция, Испания, Италия). Подобные реформы существенно повысят конкурентоспособность европейских производителей по отношению к американским и сделают возможной более широкую экономиче-

скую интеграцию с развивающимися странами (возможно, в рамках общих инфраструктурных проектов).

Важно, что внутренний аспект и в Европе будет сильно преобладать над внешним.

В настоящее время модель экспортно-ориентированного роста при высокой норме сбережения в Китае находится под угрозой из-за насыщения рынков развитых стран и падения темпов прироста доходов на основном рынке сбыта - в США. В то же время, несмотря на высокие темпы роста, емкости внутреннего рынка Китая пока недостаточно для переориентации экспортной части производителей.

В контексте инвариантных трендов стратегической задачей Китая на ближайшие 5-7 лет представляется обеспечение загрузки производственных мощностей и переход от экспортно-ориентированной модели роста к инвестиционной, а затем - к сбалансированной, с долей потребления в росте в порядка двух третей.

Эту проблему можно решить двумя способами - через осуществление стратегических проектов, предположительно, связанных с развитием западной части страны, и через поиск нового партнера для модели симбиоза, или «импорта роста и инфляции в обмен на технологический трансферт», которую Китай применил с США.

Китай использует оба способа. Планы по развитию западных территорий существуют и выполняются, однако проекты внутреннего развития как таковые не позволяют привлекать в достаточном количестве частные и иностранные инвестиции - поэтому необходим новый партнер. Таким партнером для Китая потенциально могут стать растущие страны ЮВА, а, в идеале, пока ещё платежеспособная Европа.

Рассмотрим проблему избыточного долга и долгосрочного дефицита глобальных сбережений и возможные пути её разрешения в контексте взаимодействия субъектов.

В первую очередь речь идет о проблеме серьезной и устойчиво растущей долговой нагрузки развитых стран и региональной структуре проблемы «глобальных дисбалансов». Долгосрочным аспектом этой же проблемы выступает ожидаемый дефицит сбережений в глобальной экономике.

Для продолжения развития и снижения долговой нагрузки мировая экономика нуждается в средне- и долгосрочных заемных средствах.

Решение этих двух взаимосвязанных проблем в заданных рамках развития мировой экономики легло в основу двух сценариев развития мировой экономики на рассматриваемом горизонте.

Сценарий «Инфляционного восстановления» предполагает ускоренный экономический рост и технологическую модернизацию на базе проведения политики «дешевых денег». В результате договоренностей крупные суверенные заемщики, включая США, возобновляют рост по траектории, близкой, но все же несколько ниже докризисной. Этот рост позволяет начать новый технологический прорыв. Одновременно, на фазе роста, инвесторы переключаются на ожидания инфляции, и эти ожидания оказываются очень высокими из-за накопившегося объема долга и сверхмягкой политики ФРС в 2010-2014 гг., приведшей к ненормально большому количеству денег в обращении.

Появление в 2014-2016 гг. признаков новой технологической волны в рамках данного сценария будет сопровождаться возникновением пузыря на финансовых рынках при относительно мягкой политике центральных банков. Этот пузырь лопается в самом начале технологического прорыва из-за завышенных ожиданий роста прибыли от инноваций. Тем не менее, в результате прорыва формируется дополнительный долгосрочный рост производительности труда и энергоэффективности экономики, которые дают о себе знать в период 2020-2030 гг.

Сценарий «Финансовой реструктуризации» предполагает проведение политики финансового оздоровления в ключевых странах, ведущей к замедлению роста в ближайшем десятилетии и переносу начала новой технологической волны на середину 2020-ых годов. Реструктуризация выглядит целесообразной, когда становится понятно, что потенциал стимулирующей политики исчерпан. В этом сценарии в 2013-2014 гг. не происходит

устойчивого восстановления экономики и отсутствуют признаки близкого технологического прорыва. Оценивая эти процессы, кредиторы из развивающихся экономик (Китай, страны-экспортеры нефти) постепенно перестают финансировать долг развитых стран. На фоне низких темпов роста (и высокой инфляции) начинаются постепенное сокращение заложенности и структурные реформы. Как таковое списание при этом может и не проводиться, по крайней мере, в отношении наиболее крупных должников.

Новая структура бюджета и экономики развитых стран даст возможность начать новый раунд интенсивного (основанного на технологическом развитии) роста в развитых странах и завершить технологический прорыв в 2022-2025 гг. Однако его эффект будет гораздо скромнее по двум причинам. Во-первых, сильно сокращенный финансовый рычаг в обстановке недоверия кредиторов к заемщиками замедлит распространение и разработку инкрементальных (улучшающих) инноваций в рамках новой волны. Во-вторых, из-за длительного периода внедрения и существенно меньшего масштаба распространения за тот же период (на 7-10 лет позже) распространение новой технологической волны начнется существенно позже.

Список литературы:

1. [http://mobileaudiobook.ucoz.ru/news/mirovaja\\_ekonomika\\_i\\_mezhdunarodnye\\_ekonomicheskie\\_otnoshenija/2013-01-13-614...2010-2013](http://mobileaudiobook.ucoz.ru/news/mirovaja_ekonomika_i_mezhdunarodnye_ekonomicheskie_otnoshenija/2013-01-13-614...2010-2013)

2. Китай в XXI веке. Глобализация интересов безопасности. Под ред. чл.-корр. РАН Чуфрина Г.И. - М., Наука, 2007. - 327 с.

3. Китай – Япония: конкуренция за лидерство. Отв. ред. В.Б. Амиров, чл.-корр. РАН В.В. Михеев. М.: ИМЭМО РАН, 2007. – 104 с.

4. Ломакин В.К. Мировая экономика. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. – 672 с.

5. Мировая экономика: прогноз до 2020 года. Под редакцией академика А. А. Дынкина М.: Магистр, 2007.—429 с.

6. Нуреев Р.М. Курс микроэкономики: Учебник для вузов. – 2-е изд., изм. – М: Издательство НОРМА, 2002. – 572 с.

7. Селищев А.С. Макроэкономика. – СПб.: Питер, 2002. – 448 с.