

БОЛЬШАЯ ДЕПРЕССИЯ ПОТРЕБЛЕНИЯ 1980-2000г.г.

Шибанова-Роевко Е.А., к.э.н., Миславский Ф.Б., студент 4 курса

Российский университет дружбы народов

Москва, Россия

THE GREAT CONSUMPTION DEPRESSION 1980-2000 yrs.

Shibanova-Roenko E., cand.econ.sci., Mislavskiy P. student of 4th courses

Peoples' Friendship University of Russia

Moscow, Russia

Традиционный взгляд на причины Великой депрессии в США таков: 1920-е годы были эпохой ничем не ограниченного капитализма, из-за которого надулся пузырь; в 1929 году пузырь лопнул, американская и мировая экономики вошли в тяжелейший кризис. Америку в итоге спас «Новый курс» Рузвельта с его вмешательством государства в экономику.

Экономист и философ Мюррей Ротбард (1926-1995) в своей книге «Великая депрессия в Америке» утверждает, что причиной кризиса стала как раз излишняя активность государства и его попытки вмешаться в экономику на протяжении всех 1920-х годов.

Впервые книга вышла в 1963 году и стала одной из первых масштабных работ, где подробно, с точки зрения разных экономических школ, анализировались с начало бум 1920-х, затем крах 1929 года и, наконец, попытки администрации Гувера (1929-1933) исправить ситуацию. Ротбард - один из самых верных сторонников Австрийской экономической школы. С его точки зрения, депрессии объясняются экономическими циклами.

Центральный банк, занижая в течение долгого времени процентные ставки, увеличивает предложение денег. С начало это провоцирует подъем экономики, но затем неизбежно предприниматели начинают делать ошибочные инвестиции. В какой-то момент количество предпринимательских ошибок достигает критической точки, и начинается кризис.

Одна из главных ошибок американских властей - все благополучное десятилетие (с 1921 по 1929 год) они никак не ограничивали инфляцию. А после начала кризиса стали вливать в экономику еще больше денег. По версии Ротбарда, это все равно, что заливать пожар керосином. «Существует лишь один способ, которым государство может избавить экономику от хронической и потенциально неудержимой инфляции, — оно должно отказаться от инфляции.

В инфляции виноваты отнюдь не монополии и не агитация профсоюзов, и не происки спекулянтов, и не жадность потребителей. Инфляцию порождает узаконенное фальшивомонетчество государства».

Переиздания книги Ротбарда неизменно совпадали с различными экономическими

потрясениями. Второе издание вышло в 1972 году и пришлось на конец рецессии 1969-1971 годов. Третье (1975) пришлось на рецессию 1973-1975 годов, четвертое (1983) — на спад начала 1980-х. Пятое издание вышло в июне 2000 года, через пару месяцев после «краха пузыря доткомов».

Мировой финансовый кризис 2008 года и рецессия конца 2000-х — финансово-экономический кризис, проявившийся в 2008 году в форме ухудшения основных экономических показателей в большинстве экономически развитых стран, и последовавшая в конце того же года глобальная рецессия.

Предшественником финансового кризиса 2008 года был ипотечный кризис в США, первые признаки которого появились в 2006 году в форме снижения числа продаж домов и в начале 2007 года переросли в кризис высоко-рисковых ипотечных кредитов. Довольно быстро проблемы с кредитованием ощутили и надёжные заёмщики. Постепенно кризис из ипотечного стал трансформироваться в финансовый и затрагивать не только США.

К началу 2008 года кризис приобрёл мировой характер и постепенно начал проявляться в повсеместном снижении объёмов производства, снижении спроса и цен на сырьё, росте безработицы.

Возникновение кризиса связывают со следующими факторами: общей цикличностью экономического развития; перегревом кредитного рынка и явившегося его следствием ипотечного кризиса, а также: высокими ценами на сырьевые товары (в том числе, нефть); перегревом фондового рынка.

В 2000-х годах наблюдался бум потребления, сопровождавшийся неуклонным ростом цен на сырьё - после Большой депрессии товаров потребления в 1980-2000 годах. Но в 2008 году цены многих товаров, особенно нефти и продуктов питания (инфляция), достигли такого уровня, что стали наносить ощутимый экономический ущерб. В январе 2008 года цены на нефть превысили 100 долл. США за баррель. 11 июля 2008 года цена нефти марки WTI достигла рекордных за всю историю - 147,27 долл. США за баррель, после чего началось снижение - до 61 долл. США 24 октября того же года и до 51 долл. США в ноябре¹.

Сократился спрос на автомобили: в августе 2008 года продажи автомобилей в Европе сократились на 16 %, в США в сентябре продажи автомобилей снизились на 26 %, в Японии — на 5,3 %. Это привело к сокращению производства металла и сокращению рабочих мест в автопроме и смежных отраслях.

¹ Гаджиев К.С. Мировой экономический кризис: политико-культурное измерение. 2010. – № 6. – С. 3–19.

Пять ведущих инвестиционных банков США прекратили свое существование в прежнем качестве : Bear Stearns, Lehman Brothers, Merrill Lynch, Goldman Sachs и Morgan Stanley.

Обвал мировых фондовых рынков 2007-2008 годов затронул все страны и был обусловлен событиями за пределами фондового рынка - бумом, а затем крахом в кредитном и жилищном секторах, а позднее - и на сырьевых рынках: первыми стали падать акции западных банков, а с июля 2008 года, когда начала быстро дешеветь нефть, - акции сырьевых компаний развивающихся стран.

Обвал фондового рынка в октябре 2008 года, стал рекордным для рынка США за последние 20 лет. США является лидером по объему импорта в мире. Среди мировых экспортеров также занимает ведущие позиции - 3 место в мире после Германии и Китая. Торговый баланс страны отрицательный (- 865 млрд. долл. США). Ежегодные темпы прироста импорта и экспорта США ниже среднемирового показателя в 15%. Основными торговыми партнерами являются Канада, Мексика и Китай².

Внешнеторговый оборот США составил 3 465 млрд. долл. США в 2008 г. Экспорт – 1 300 млрд. долл. США (3-е место в мире). Импорт – 2 165 млрд. долл. США (1-е место в мире). Торговый баланс: -865 млрд. долл. США. Среднегодовой прирост импорта за 2004-2008 гг. 9% Среднегодовой прирост экспорта за 2004-2008 гг. 12%. Среднегодовой прирост мирового импорта за 2004-2008 гг. 15%. Среднегодовой прирост мирового экспорта за 2004-2008 гг. 15%

Ключевые товары экспорта:

Нефть и отработанные нефтепродукты (4%), автомобили легковые и прочие моторные транспортные средства (4%), летательные (вертолеты, самолеты) и космические аппараты (включая спутники) и суборбитальные и космические ракеты - носители (4%), схемы электронные интегральные (3%) и др.

Основные экспортные рынки США: Канада (20%), Мексика (12%), Китай (6%), Япония (5%), Германия (4%), Великобритания (4%). Казахстан (0,1%, 76 место).

Ключевые товары импорта: Нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород (17%), автомобили легковые и прочие моторные транспортные средства (6%), нефть и отработанные нефтепродукты (4%), вычислительные машины и их блоки (3%) и др.

² Колодко Г. Неолиберализм и мировой экономический кризис. 2010. – № 3. – С.56–64.

Основные страны-импортеры: Китай (16,5%), Канада (15,7%), Мексика (10,1%), Япония (6,6%), Германия (4,6%), Казахстан (0,1% - 72 место) США являются членом следующих международных объединений и союзы: ООН, ВТО, Соглашение о североамериканской Зоне свободной торговли (НАФТА), Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Организация американских государств (ОАГ).

США включили Казахстан в список стран Генеральной системы преференций (ГСП), это означает, что по определенным товарам действуют сниженные ставки таможенных пошлин, от установленных ввозных тарифов.

Следует отметить, что формально по отношению к Казахстану действует поправка Джексона-Вэника, принятая в 1974г. к Закону о торговле США и ограничивающая торговлю со странами бывшего Советского Союза.

Поправкой Джексона-Вэника запрещалось предоставлять режим наибольшего благоприятствования в торговле, а также государственные кредиты и кредитные гарантии странам, которые нарушают или серьезно ограничивают права своих граждан на эмиграцию.

Поправкой также предусматривалось применение в отношении товаров, импортируемых в США из стран с нерыночной экономикой, дискриминационных тарифов и сборов.

В настоящее время среди стран СНГ действие поправки отменено конгрессом в отношении Грузии, Украины, Армении и Кыргызстана. Хотя формально поправка утратила свою силу, в законодательном порядке она до сих пор не отменена, в отношении Казахстана, Азербайджана, Белоруссии, Молдавии, Таджикистана, Туркмении и Узбекистана.

Фактически с начала 90-гг в отношении большинства стран СНГ (включая Казахстан) ежегодно принимается мораторий на данную поправку, который в дальнейшем пролонгируется. Это позволяет Казахстану пользоваться режимом наибольшего благоприятствования в торговле с США³.

Для товаров, экспортируемых Казахстаном в США, применяются различные ставки таможенного тарифа от 0,01% до 28,47%. Наибольшие ставки таможенного тарифа применяются, в основном, к товарам народного потребления. Самый высокий тариф установлен на табак (28,47%), далее следуют молочная продукция, яйца, мед и др. (21,71%), сахар и кондитерские изделия из него (15,08%).

³ Лексин В. Россия до, во время и после глобального кризиса. Российский экономический журнал. – 2009. – № 7–8. С. 3–34.

Наименьшая ставка таможенного тарифа применяется в отношении эфирных масел, парфюмерных и косметических средств (0,02%); инструментов и аппаратов оптических медицинских и др. (0,02%); кофе, чая, мате и пряностей (0,01%); железнодорожных локомотивом и сигнального оборудования и др. (0,01%).

Импортный таможенный тариф США был принят законом о тарифах 1930 года, в который периодически вносятся изменения и дополнения, для приведения его в соответствие с торгово-политическим курсом США.

Таможенный тариф США состоит из трех столбцов:

Первый столбец – льготный тариф – содержит ставки пошлин, применяемые к товарам, ввозимым из стран, на которые США распространяет режим наибольшего благоприятствования (РНБ). Поскольку закон не требует заключения с каждой страной соглашения о предоставлении ей РНБ, этим режимом пользуются все страны, торгующие с США, кроме стран особо поименованных в законодательстве. С 1951 года к таковым относились большинство стран социалистического лагеря;

Второй столбец содержит преференциальные ставки таможенных пошлин, применяемые при ввозе товаров из развивающихся стран, на которые США распространяют действие преференций. Как правило, это нулевые ставки таможенных пошлин, позволяющие ввозить товары беспошлинно;

Третий столбец – ставки основного тарифа, применяемые к товарам, ввозимым из стран, которым США не предоставляют РНБ в двусторонней торговле. Ставки основного тарифа были установлены еще в 30-е годы прошлого столетия и период агрессивного протекционизма и они в 8-10 раз выше уровня льготного тарифа.

Обложение таможенной пошлиной ввозимого товара осуществляется Таможенной службой США на основании представленных сведений, содержащих подробное описание товара; основное назначение; коммерческое название в США; спецификацию и химический анализ; описание метода производства; количество составляющих деталей; стоимость; маркировку, представленную в виде четкой надписи на видном месте, указывающей (по-английски) на товаре страну его происхождения. При этом не допускается маркировка, вводящая в заблуждение.

В настоящее время закон США о тарифах и торговле (1984г.) представляет собой объемный законодательный акт, состоящий из 9 разделов и 907 статей. Относительно того, в какой стране товар произведен. Для некоторых товаров допускается маркировка только на той упаковке, в которой он поступает к конечному потребителю.

Таможенная служба вправе обложить товар специальной пошлиной на основании антидемпингового законодательства, если импортные товары продаются, их

могут наложить также на товар, экспортеры которого субсидируются правительством или получают от него экспортную премию. И наконец, таможенная служба (как и другие правительственные органы) имеет право вводить глобальную квоту, определяющую общее количество товара, которое может быть ввезено в США за определенное время. Тарифные квоты позволяют ввести некоторое количество товара, оплачиваемого пошлиной меньшего размера, чем обычно.

Процесс изменения схем тарифных преференций США и ЕС весьма сложен и идет на основе предварительных всесторонних проработок с целью не нанесения ущерба политическим и экономическим отношениям с соответствующими государствами.

В США, например, изменения в страновом составе и товарной структуре генеральной системы преференций (ГСП) осуществляются все последние годы. При этом США идут по пути расширения в целом территориального охвата ГСП (тем не менее, отдельные пользователи исключаются) при сокращении объема реально предоставляемых льгот. В результате, льготная товарная номенклатура включает более 4,5 тыс. товаров или примерно 50% всего таможенного тарифа, а тарифные преференции фактически распространяются всего на 7% совокупной стоимости импорта товаров в США. Технически же, если в США товар включен в ГСП, то он ввозится беспошлинно. Однако превышение импорта определенного уровня приводит к исключению данной товарной позиции из национальной схемы тарифных преференций.

Двустороннее сотрудничество между Республикой Казахстан и США – ведущий экономический и инвестиционный партнер Казахстана. В энергетическом секторе работают самые крупные компании США. Из 80 с лишним миллиардов долларов зарубежных инвестиций, привлеченных в Казахстан, 30 миллиардов – это вложения американских компаний.

В Казахстане открыли представительства и успешно функционируют ведущие американские компании: «Coca Cola», «General Electric», «FedEx», «IBM», «Cisco», «Procter&Gamble», «Motorola» и др.

В целом в рамках двустороннего сотрудничества можно выделить следующие основные направления:

Ядерная безопасность и нераспространение: Сокращения ядерных угроз в Казахстане и во всем мире является одним из приоритетов сотрудничества между Казахстаном и США. В настоящее время успешно реализуются Программы по совместному снижению угрозы и продолжающееся сотрудничество, в том числе по выводу из эксплуатации ядерного реактора BN-350 в Актау и строительству

центральной справочной лаборатории в Алматы.

Сотрудничество осуществляется также и в вопросе реконструкции исследовательского реактора в Алатау и ликвидации хранящегося там высокообогащенного урана, что было предусмотрено в Коммюнике Саммита по ядерной безопасности. Международный экстремизм и терроризм: Казахстан является участником антитеррористической коалиции.

В рамках экономической помощи Афганистану, Казахстаном финансировались социальные и инфраструктурные проекты. Предоставлялась гуманитарная помощь, проведены тренинги для правоохранительной и пограничной служб Афганистана. Подписано двустороннее соглашение, позволяющее США осуществлять грузовые рейсы через территорию Казахстана.

Инвестиции и торговля: Между странами активно ведется работа в рамках Программы экономического развития и Инициативы развития государственно-частного экономического партнерства между Казахстаном и США.

Подписано двустороннее Научно-техническое соглашение, которое позволит повысить сотрудничество и обмен в ядерной энергетике и развития альтернативных источников энергии.

Между странами ведется активное сотрудничество в рамках Программы USAID в секторе экономики. USAID содействует улучшению процессов составления бюджета и контроля государственных расходов, способствует Казахстану во вступлении в ВТО, работает над улучшением условий для ведения бизнеса и торговли, а также над расширением доступа предпринимателей к бизнес-информации.

В настоящее время в секторе экономики ведутся следующие проекты: Проект по улучшению бизнес-среды (BEI), Повышение конкурентоспособности через экономические реформы (EREC), Проект по развитию малого бизнеса Казахстана (KSBD), Инициатива по созданию государственно-частного экономического партнерства, Программа по содействию региональным рынкам электроэнергии (REMAP-II).

В рамках проекта по Либерализации торговли и таможенным реформам (RTLС), USAID содействует странам Центральной Азии в:

- разработке и внедрении торговой политики и практик, соответствующих требованиям ВТО;
- улучшении и упрощении таможенных процедур, что снизит затраты и повысит предсказуемость транзитно-транспортной системы для импорта и экспорта;
- обмену данными и расширении доступа к рыночной информации.

Основные показатели и структура товарооборота между РК и США. Экспорт из

РК в США в 2009г. составил 612,6 млн. долл. США. Несмотря на кризис в мировой экономике данный показатель вырос на 7,6% по сравнению с 2008 г. Доля не сырьевого экспорта уменьшилась на 29,5% и составила в 2009г. 358 млн. долл. США. Доля сырьевого экспорта увеличилась на 311%, что указывает на усиление сырьевой направленности казахстанского экспорта.

Удельный вес экспорта в США в общем экспорте РК является небольшим и составил 0,8%.

Импорт из США в РК в 2009г. составил 1 391,5 млн. долл. США показал отрицательную динамику роста (-27,8%). Доля не сырьевого импорта стабильна и составила 99,5% в 2009г. Удельный вес импорта в США в общем импорте РК составил 4,9%.

Товарооборот РК с США составил 2 004,1 млн. долл. США, что на 494 млн. долл. США меньше, чем в 2008 г. В общей доле товарооборота наибольшую часть занимает импорт США 69%. При этом наблюдается тенденция к увеличению казахстанского экспорта в товарообороте между странами, так доля экспорта Казахстана увеличилась с 23% в 2008 г. до 30% в 2009 г.⁴

В целом, в связи с большими объемами импорта торговый баланс РК с США имел отрицательное сальдо (-778,9 млн. долл. США).

Основной статьей экспорта являлись минеральные продукты (42,2%), далее следуют продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности (33,1%), металлы и изделия из них (18,5%). Доля трех указанных видов продукции занимает 93,8%.

Высокие темпы среднегодового прироста наблюдались по минеральным продуктам (307%), древесины, лесоматериалам и целлюлозно-бумажным изделиям (280%).

Несмотря на большие стоимостные объемы экспорта продукции химической и связанных с ней отраслей, ее удельный вес сократился практически вдвое, среднегодовой темп прироста составил (-47%). По следующим видам продукции наблюдается значительное сокращение экспорта: обувь, головные изделия и галантерейные товары (-75%), строительные материалы (-74%), кожевенное сырье и пушнина (-28%).

В структуре импорта основную долю занимают машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты (72,5%), далее следуют продукция

⁴ Г.С. Вечканов. Макроэкономика: учебник – СПб.: Питер, 2009. 560 с.

химической и связанных с ней отраслей промышленности (12,8%), металлы и изделия из них (6,6%). Доля указанных видов продукции занимает 91,9%.

Объемы импорта практически по всем видам товаров сократились, положительный темп прироста сохранился у продукции из текстиля (14%), продукции химической и связанных с ней отраслей промышленности (14%), а также прочих товаров (44%).

Импорт машин и оборудования занимающий основную статью импорта снизился на 32% по сравнению с 2008 г.

Оценка потенциальных возможностей для казахстанской продукции проведена на основе данных торговых потоков TradeMAP, которые разработал и ведет Международный Торговый Центр - дочерняя организация UNCTAD/WTO. Эта интерактивная база данных, включает потоки экспорта и импорта между 200 странами мира в период последних пяти лет.

Мировой импорт США в 2008г. составил 2 164 834 млн. долл. США Среднегодовой темп прироста составил 9% в стоимостном выражении. Индикативный торговый потенциал всех видов продукции является довольно значительным и составил 70 602 млн. долл. США.

Согласно анализу статистических данных по мировому импорту США, мировому экспорту Казахстана и индикативному торговому потенциалу были определены 290 наименований продукции, перспективной для экспорта на рынок США.

Нефть сырая и нефтепродукты сырые, а также газ природный, являются наиболее перспективными товара для экспорта США. На июнь 2010 г. цена на нефть на биржах в Нью-Йорке и в Лондоне оставляла в среднем 77 долл./бар, что является неплохим показателем для посткризисного рынка, для сравнения два месяца назад цена на марку Brent была на уровне 54 долл./барр.

США является ведущим мировым импортером, доля США составляет 23% от мировой. Имеет большой экспортный потенциал и продукция металлургии (сплавы металлов, конечные продукты высокого передела). Казахстан, обладая мощной сырьевой базой, экспортирует, основном, сырье, в то время как большая часть добавленной стоимости сосредоточена при производстве продукции высоких переделов.

Анализ данных показал, что высоким экспортным потенциалом обладают изделия из черных металлов, лигатуры на основе меди, трубки и трубы из никелевых

сплавов⁵.

Пшеница, мука пшеничная и пшенично-ржаная, ячмень, дыни и арбузы свежие также являются конкурентоспособными экспортными статьями. Согласно прогнозам производство урана увеличится в 2010 на 60%, в будущем Казахстан станет его ведущим производителем, после Африки и Австралии. В свою очередь потребность в уране США, как и всего мира, будет только возрастать, это усилит внешний спрос на уран и его соединения. Доля США в мировом импорте урана составляет 22%.

Динамика мирового импорта золота является нестабильной, к примеру, среднегодовой прирост за 2004-2008 год составил всего 8%, в то время как прирост за период 2007-2008гг. составил 39%, это обуславливает дальнейшую тенденцию к росту мирового импорта золота как одного из активов для вложения капитала.

По сравнению с 2008г. структура экспорта Казахстана в США в 2009г. претерпела изменения, произошло значительное сокращение объемов по химической продукции (-47%), обуви и галантерейной продукции (-75%), строительным материалам (-74%). Это связано в первую очередь, с глубоким кризисом в экономике США, что привело к значительному сокращению импорта практически по всем товарным позициям.

Российский кризис (в конце 90-х гг.) также еще не был внутрисоветским циклическим кризисом перепроизводства капитала, поскольку экономика была только в стадии формирования капиталистического рынка и соответствующих ему институтов. Причины его образования связаны, с одной стороны, с тем, что он стал следствием особой модели переходной экономики, выбранной тогдашней группировкой российского правящего класса, а с другой – из-за внешнего фактора, выраженного зависимостью экономики страны от экспортных нефтяных цен и нефтедолларов. Когда мировые цены на нефть вновь обвалились из-за начавшегося (но окончательно не развернувшегося) циклического кризиса мировой капиталистической экономики, приток нефтедолларов в страну резко сократился, хрупкое финансовое равновесие страны оказалось резко нарушенным.

Временное падение мировых нефтяных цен не было непосредственной причиной дефолта и крупной девальвации рубля, но оказалось резким ударом по сложившейся, но очень слабой финансовой системе страны. Данное обстоятельство наглядно отразило факт выросшей зависимости российской экономики и благополучия страны от

⁵ Г.С. Вечканов. Макроэкономика: учебник – СПб.: Питер, 2009. 560 с.

нефтедолларов. В этот период внутрироссийский экономический фон характеризовался такими событиями, как значительное снижение объемов производства и национального дохода в течение семи кризисных лет, золотовалютные резервы были истощены до предела, правящая верхушка страны вела антипатриотическую политику, внешний долг возрастал быстрыми темпами, долговая нагрузка на бюджет была огромной.

После событий 2000–2007 гг. поступления в бюджет доходов от добычи и экспорта нефти существенно увеличились благодаря устойчивому росту мировых нефтяных цен. По мнению правительственных экспертов, ожидалось, что 2008-й окажется годом завершения переходного периода.

Экономика демонстрировала высокие темпы роста, существенно увеличились золотовалютные резервы России, внешний государственный долг страны был снижен до беспрецедентно низкого уровня, суверенные фонды достигли астрономических величин. Казалось, что российская экономика сильно развилась и недоступна для мировых кризисов.

Однако мировой кризис затронул Россию в конце лета 2008 г., а каналом проникновения мирового кризиса в отечественную экономику оказались «нефтяная и газовая трубы», а внутренние факторы лишь усугубили ход и проявления этого кризиса. Из-за снизившегося спроса на нефть (а затем на газ и металлы) и четырехкратного падения мировых цен на нефть российская экономика получила сильный удар.

Таким образом, внутренних причин для современного экономического кризиса в России не было, и говорить о перепроизводстве промышленного капитала в нашей экономике пока не приходится. В результате этого кризиса российская экономика вновь откатилась на 12 место в мире по объему ВВП. Предыдущие восемь лет, в течение которых страна примерно с 12–14-го места продвинулась на седьмое по итогам 2007 г., оказались вновь перечеркнуты. Из двух десятков крупнейших и средних по размерам экономик мира мы оказались вторыми по глубине падения производства.

Обобщая вышесказанное, отметим, что ровно два десятилетия (1991–2011 гг.) российская экономика по величине ВВП топчется на месте, более того, по ряду социально-экономических показателей мы не можем выйти на уровень 1990 г.

Данное положение объясняется результатом действия трех разрушительных кризисов: сугубо внутреннего по своим причинам связанного с трансформацией экономического уклада (в 1991–1996 гг.) и двух циклических (в 1998г. и 2008–2011гг.) экзогенного происхождения.

Уровень производительности труда в стране за эти два десятилетия практически не вырос. Кризис 2008–2011 гг. показывает, что Россия окончательно превратилась в страну периферийного зависимого капитализма, несмотря на ряд сохраняющихся признаков

великой державы. По этой причине и антикризисные меры российского правительства похожи на монетарные методы, используемые в развитых странах, что, в свою очередь, скрывает истинную природу нашего кризиса, делает ее похожей на «западную».

Формирование собственного цикла перепроизводства промышленного капитала в России – дело будущего, но это будущее весьма туманно ввиду отсутствия значимых структурных перемен в общественном производстве, дефицита прямых инвестиций, направленных на модернизацию производственных фондов, отсутствия полноценной протекционистской политики и других причин. В то же время отмечаем, что наша страна прошла четыре цикла, внешне похожих на классические.

В целом, несмотря на отрицательные торговые показатели, для увеличения развития торговли с США существуют объективные предпосылки:

США ведущий мировой импортер, доля от мирового импорта по отдельным категориям товаров достигает 99%. Спрос на рынке США превышает предложение, при условии конкурентоспособности казахстанских товаров (цена, качество, соответствие мировым стандартам), по указанным выше перспективным позициям существует большой экспортный потенциал.

Рынок США является одним из самых передовых потребительских рынков в мире. В долгосрочной перспективе данный рынок имеет потенциал стать одним из основных партнеров в атомной энергетике, высокотехнологичных и наукоемких отраслях.

Список использованных источников.

1. Гаджиев К.С. Мировой экономический кризис: политико-культурное измерение. 2010. № 6. С. 3–19.
2. Колодко Г. Неолиберализм и мировой экономический кризис. 2010. № 3. С.56–64.
3. Лексин В. Россия до, во время и после глобального кризиса. Российский экономический журнал. 2009. № 7–8. С. 3–34.
4. Вечканов Г.С. Макроэкономика: учебник. – СПб.: Питер, 2009. 560 с.