

Издержки в современном производстве

Издержки производства: реалии сегодняшнего дня в России.

Проблема издержек производства - одна из основных проблем для российских производителей на сегодняшний день. Ситуация, сложившаяся в экономике России, представляет собой разновидность структурного кризиса, но очень глубокого и всестороннего, особенностью которого является его долговременный характер при отсутствии механизмов саморегуляции и невозможность, как правило, его разрешения без вмешательства государства. Помощь государства может быть в 2-х направлениях: либо поддерживать, подпитывать кризисные отрасли (если отрасль умрет, то пусть это произойдет с наименьшими социальными издержками) либо попытаться их спасти с помощью массированных инвестиций, направленных на преодоление истоков болезни. Выбор каждого конкретного пути зависит от реальной обстановки в отрасли.

Важной особенностью экономического кризиса в Российской Федерации является "инфляция издержек" - опережающий рост затрат на производство при ограниченных возможностях повышения цены на готовую продукцию. Инфляция издержек обычно обуславливается нарушением механизмов предложения и монополизацией рынков как со стороны производителей, так и со стороны профсоюзов. Вследствие падения производства на предприятиях длительное время сохраняется низкий уровень использования производственных мощностей. Явление это далеко не безобидное, как это может показаться на первый взгляд. Наряду с обременительными для предприятий издержками по обслуживанию и поддержанию их в работоспособном состоянии низкая загрузка устаревшего производственного аппарата оказывает мощное инфляционное давление на экономику, а также препятствует его нормальной хозяйственной окупаемости. Недостаточное использование производственного аппарата вызывает переструктуризацию издержек на единицу выпускаемой продукции, т.е.

рост постоянных расходов, при одновременном снижении переменной составляющей. Кстати, именно из-за этого падение выпуска продукции, как правило, не ведет к адекватному сокращению потребления используемых в производстве ресурсов. Независимо от уровня выпуска продукции необходимо отапливать цеха, платить зарплату не только основному производственному, но и административно- управленческому персоналу, обслуживать технику и т.д.

При этом, как показывает анализ, из-за технологических особенностей отдельные производства характеризуются разной степенью устойчивости хозяйственной деятельности на сокращение загрузки их производственного аппарата. Существует ряд отраслей, где технологии с традиционно высоким удельным весом постоянных (накладных) расходов напрямую не зависят от объемов выполняемой производственной программы. Это главным образом отрасли добывающего сектора экономики, "стоящие" в самом начале технологических цепочек, - нефте- и газодобыча, энергетика, лесозаготовка, а также высокотехнологичные отрасли обрабатывающей промышленности (например, электронная промышленность и др.). Сюда же можно отнести и строительный комплекс, в котором всегда был исключительно высок уровень накладных расходов: ранее они достигали 18-20 % от фактической себестоимости строительных работ, а в последнее время - 27 % и более. Снижение уровня загрузки мощностей по мере углубления кризиса оказывало все более усиливающееся влияние на сокращение возможностей самоокупаемости производства. В известной мере картину "скрашивали" быстрые темпы инфляции, создававшие иллюзию роста (по крайней мере номинального) объемов продаж и получаемой прибыли, а также сравнительно высокой рентабельности производства.