

Как купить готовый бизнес и в чем его преимущества?

Сначала хочу дать определение термину «бизнес». Что такое на самом деле бизнес? **Бизнес** (англ. business — «дело», «предприятие») — деятельность, направленная на получение прибыли; любой вид деятельности, приносящий доход или иные личные выгоды.

В настоящее время многие мечтают иметь свой собственный бизнес, и причин тому множество:

Во-первых, независимость. Зачастую талантливые люди, способные генерировать идеи и воплощать их в жизнь, мыслить нестандартно, грамотно организовывать дело вынуждены прозябать в какой-нибудь конторе, где начальник – волею судеб поставленный на должность и не особо разбирающийся в работе человек, довольный своей жизнью, всячески подавляет различные идеи и начинания, опасаясь, что такая нестандартная идея в будущем обусловит конечность его тронного блаженства. Для подчиненного ситуация практически безвыходная, кроме как встать и уйти и начать делать что-то свое.

Во-вторых, это поиск работы как таковой. Сейчас многие работают не по профессии, а работать в соответствии с образованием мечтает почти каждый. Вот и получается, что либо идти на не интересную работу, либо придумать что-то свое в той сфере деятельности, где хочется, и научиться зарабатывать самостоятельно. В-третьих, это поиск новых реализаций себя, новых ощущений, желание вырваться из замкнутого круга «работа – дом – работа», хотя вроде бы все неплохо и все устраивает на работе, да и деньги вроде бы есть, но нет удовлетворения.... И еще очень много разных причин.

Решиться – вот что главное. Как ни крути, но это самое сложное. На данном этапе важно иметь какую-то уверенность, что действия не будут пустыми, что все получится и бизнес заработает, что появятся нужные связи,

поставщики, покупатели, продукция или услуги будут востребованы, а весь проект окупится. В данном случае, например, бизнес с нуля не гарантирует ничего из вышеперечисленного. Ведь предполагаешь одно, а получается совсем другое. Например, бизнес в Москве в условиях очень высокой конкуренции вести крайне сложно. Вот почему многие, подумав, так и не решаются.

А выход есть – приобрести готовый бизнес и начать работать сразу, вроде как назначенный на должность генеральный директор или топ-менеджер, у которого уже все есть, важно только грамотно этим распорядится. Основное преимущество готового бизнеса – это безусловно налаженные связи и стабильный спрос со стороны покупателей (наличие наработанной клиентской базы), ведь за время существования данного бизнеса в период предыдущего владельца люди привыкли, что этот бизнес есть, что товары и услуги качественные, что партнеры ответственные и надежные, они доверяют и пользуются.

Но если бизнес хорошо работает, то зачем его продавать? Наверняка, есть какие-нибудь «подводные камни»? А вот и не обязательно. Так же как есть тысячи причин, чтобы начать свой бизнес, также есть и тысячи причин, чтобы продать бизнес. Продают родственники бывшего владельца, которым фирма досталась по наследству, а управлять данной фирмой они не умеют, продают в связи с переездом на новое место жительства, а также ввиду резко изменившихся жизненных обстоятельств. Кстати, и продажа бизнеса тоже сам по себе неплохой бизнес и многие организации специализируются на таком виде деятельности. Поэтому продажа бизнеса вовсе не означает, что продают что-то ненужное или хотят обмануть, наоборот, нужное и ценное для конкретного человека в конкретном месте – покупателя и нового владельца.

Стоимость бизнеса в данном случае не так уж высока и если посчитать, какие затраты необходимо сделать при создании бизнеса с нуля, начиная от регистрации, оформлением других необходимых документов, создания

постоянных активов и оборотных средств, то, скорее всего, получится гораздо большая сумма, нежели цена готового бизнеса.

Объявления о продаже фирм можно, например, найти на сайте ProdazhaFirm.ru. Объявлений на данном сайте очень много и есть возможность выбрать практически любую сферу деятельности. Тут и производственный бизнес и различные кафе и рестораны, базы отдыха, фермерские хозяйства и многое другое. Как говорится, было бы желание, а подходящая фирма найдется. На сайте реализована система поиска предложений о продаже фирм в зависимости от места расположения, вида деятельности, цены. В каждом предложении содержится контактный телефон и имя продавца, опубликованы фотографии продаваемого объекта, а также говорится о причинах, по которым бизнес продается. Это особенно важно, так как тут, как и в любых других деловых отношениях, есть мошенники. Поэтому важно ответственно отнестись к покупке и все тщательно проверить прежде, чем платить, благо информация имеется.

Подать объявление для желающих продать бизнес можно совершенно бесплатно, зарегистрировавшись на сайте. В личном кабинете предусмотрена система управления объявлениями. Существуют и платные услуги, например, статус VIP для объявлений, их выделение и поднятие в начало списка.